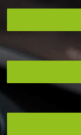


# VERTRIEBSMITARBEITER (INNENDIENST) (M/W/D)



**DU hast Lust etwas zu reißen und die Welt ein Stückchen besser zu machen?**

**Teamgeist, Entfaltung und Spaß bei der Arbeit sind für dich sehr wichtig?**

**DU begeisterst dich für die Energie- und Mobilitätswende?**

**Dann bist du bei FIRMENLADEN genau richtig!**

FIRMENLADEN steht für skalierbare, intelligente und nachhaltige Energie- und Ladelösungen für Unternehmen. Wir betrachten dabei nicht nur den Fuhrpark der Unternehmen, sondern auch die Spezifikationen der Standorte, um eine ganzheitliche Steigerung der Energieeffizienz, Erfüllung von Umweltvorgaben und umfassende E-Mobilitätslösungen zu ermöglichen. Und vor allem steht FIRMENLADEN für ein dynamisches, motiviertes Team, welches jeden Tag kunden- & lösungsorientiert und mit Begeisterung bei der Arbeit ist. Zur Verstärkung unseres Teams, suchen wir eine/n **Vertriebsmitarbeiter (Innendienst) (m/w/d)**.

## Dein Know-How überzeugt

- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein Studium mit wirtschaftlichem Schwerpunkt
- Du hast erste Erfahrung im Vertrieb, Kundenservice oder Innendienst, idealerweise im B2B-Umfeld
- Du bist zielorientiert, engagiert und bereit dich persönlich und fachlich weiterzuentwickeln
- Du hast ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten und ein hohes Maß an Kundenorientierung und Servicebereitschaft zeichnen dich aus
- Du bist ein Teamplayer mit einer kommunikativen und aufgeschlossenen Persönlichkeit
- Du beherrschst die deutsche und englische Sprache sicher in Wort und Schrift

## Deine Aufgaben

- Erarbeitung und Erstellung maßgeschneiderter Angebote sowie Begleitung des Verkaufsprozesses bis zum Abschluss
- Unterstützung des Vertriebsteams bei Erstgesprächen sowie Vor- und Nachbereitung von Präsentationen und Produkt-Demos
- Betreuung und Ausbau von Bestandskundenbeziehungen mit dem Ziel langfristiger Partnerschaften
- Koordination und Abstimmung mit internen Abteilungen und Schnittstellen
- Identifikation und Ansprache potenzieller Neukunden (B2B) sowie Unterstützung bei der Lead-Generierung
- Beobachtung aktueller Marktentwicklungen und Kundenanforderungen zur Identifikation neuer Geschäftsmöglichkeiten

## Darauf kannst du dich bei FIRMENLADEN freuen

- Wir bieten Dir eine vielseitige, interessante und herausfordernde Tätigkeit
- Flache Hierarchien sowie ein offenes und motiviertes Team
- 30 Tage Urlaub und ein flexibles, hybrides Arbeitszeitmodell sind für uns eine Selbstverständlichkeit
- Regelmäßige Team-Events fördern unseren Teamspirit
- Hohe Aufstiegs- & Karrierechancen im spannenden Markt der Elektromobilität

**FIRMENLADEN**

FIRMENLADEN GmbH | Frickenhäuserstraße 18 | 97340 Segnitz  
E-Mail: [werde.firmenlader@firmenladen.de](mailto:werde.firmenlader@firmenladen.de)  
Tel: +49 9332 5935010

BEWIRB  
DICH JETZT!

