

DU hast Lust etwas zu reißen und die Welt ein Stückchen besser zu machen?

Teamgeist, Entfaltung und Spaß bei der Arbeit sind für dich sehr wichtig?

DU begeisterst dich für die Energie- und Mobilitätswende?

Dann bist du bei FIRMENLADEN genau richtig!

FIRMENLADEN steht für skalierbare, intelligente und nachhaltige Energie- und Ladelösungen für Unternehmen. Wir betrachten dabei nicht nur den Fuhrpark der Unternehmen, sondern auch die Spezifikationen der Standorte, um eine ganzheitliche Steigerung der Energieeffizienz, Erfüllung von Umweltvorgaben und umfassende E-Mobilitätslösungen zu ermöglichen. Und vor allem steht FIRMENLADEN für ein dynamisches, motiviertes Team, welches jeden Tag kunden- & lösungsorientiert und mit Begeisterung bei der Arbeit ist. Zur Verstärkung unseres Teams, suchen wir eine/n **Sales Manager/in**.

Dein Know-How überzeugt

- Du hast ein abgeschlossenes Studium im Bereich Betriebswirtschaft, Wirtschaftswissenschaften, Wirtschaftsingenieurwesens oder vergleichbar
- Du hast Vorkenntnisse im Bereich Vertrieb und/oder Key Account Management
- Du bist zielorientiert, engagiert und bereit dich persönlich und fachlich weiterzuentwickeln
- Du hast ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten und ein hohes Maß an Kundenorientierung und Servicebereitschaft zeichnen dich aus
- Du bist ein Teamplayer mit einer kommunikativen und aufgeschlossenen Persönlichkeit
- Du beherrschst die deutsche und englische Sprache

Deine Aufgaben

Als **Sales Manager/in** bist du für den aktiven Auf- und Ausbau unserer Kundenbeziehungen verantwortlich. Du stehst im direkten Kontakt mit dem Kunden und begleitest ihn den gesamten Vertriebsprozess - von der ersten Kontaktaufnahme bis zum Vertragsabschluss.

Deine Aufgaben im Detail:

- Identifikation und Ansprache potenzieller Neukunden (B2B) im Bereich Elektromobilität
- Durchführung von Erstgesprächen, Präsentationen und Produkt-Demos – persönlich oder digital
- Betreuung und Ausbau von Bestandskundenbeziehungen mit dem Ziel langfristiger Partnerschaften
- Erstellung maßgeschneiderter Angebote und Begleitung des gesamten Verkaufsprozesses bis zum Abschluss
- Beobachtung aktueller Marktentwicklungen und Kundenanforderungen
- Teilnahme an Messen, Events und Netzwerktreffen zur Steigerung der Marktbekanntheit und Akquise neuer Kunden

Darauf kannst du dich bei FIRMENLADEN freuen

- Wir bieten Dir eine vielseitige, interessante und herausfordernde Tätigkeit
- Flache Hierarchien sowie ein offenes und motiviertes Team
- 30 Tage Urlaub und ein flexibles, hybrides Arbeitszeitmodell sind für uns eine Selbstverständlichkeit
- Regelmäßige Team-Events fördern unseren Teamspirit
- Hohe Aufstiegs- & Karrierechancen im spannenden Markt der Elektromobilität

FIRMENLADEN

Mirko Frank | Frickenhäuserstraße 18 | 97340 Segnitz
E-Mail: werde.firmenlader@firmenladen.de
Tel: +49 9332 593501 Mobil: +49 171 81 99 979

BEWIRB
DICH JETZT!